

GER

Trønduravisa 7. mars 2012

«Betal bedre og hogsten øker»

Allskog vil til enhver tid arbeide for best mulig tømmerpris for skogeieren. Skogeiersamvirket er nettopp grunnlagt for å sikre skogeiere avsetning til best mulig pris for tømmerstokken. ALLSKOG og skogeiersamvirket har bygd opp mye av skogindustrien i Norge, herunder Trøndelag, og er skogeierenes interesseorganisasjon.

Skognæringa, og dermed også skogeieren, er en del av et internasjonalt konkurransemarked med fri prisdannelse på tømmerråvaren. Den prisen som settes i et marked er bestemt av tilgangen og etterspørselen av tømmer, men også prisen på sluttproduktet i konsumentmarkedet. Prismekanismen består av årlige forhandlinger med skogindustrien med noen justeringer gjennom året. I forhandlingene ser en bl.a. hen til prisutviklingen i Sverige både på slip og sagtømmer.

Derfor er dagens priser som vi kan tilby våre eiere det beste vi har oppnådd gjennom flere forhandlingsrunder. Prisene innebærer en nedgang fra 2011. Dette gir selvfølgelig dårligere økonomi for skogeieren.

Over år har prisutviklingen på tømmer vært marginal, mens alle andre kostnader forbundet med et aktivt skogbruk har økt.

Fortsatt er det brukbar økonomi for skogeieren å hogge hogstmoden skog. Skog som råtner på rot har ingen økonomisk verdi for skogeieren.

For den industrien vi fortsatt har her i Midt-Norge er tilgangen på mest mulig hogstmoden skog vesentlig og avgjørende om vi også i framtiden skal ha en industri som kan motta og videreforedle framtidens skogressurser.



STØRRE SAMMENHENG: Allskog er sammen med aktører i skogindustrien, skogsentreprenører og transportører en del av en stor verdikjede. I enkelte saker vil vi ha samme interesse, typisk når det gjelder overordnede rammebetingelser for å få fram mer lokalt tømmer. I disse tilfellene står vi sterkere i fellesskap, skriver artikkelforfatteren.

FOTO: HARALD SÆ ERØY

REPLIKK



Eilif Due
Styreleder i Allskog

I tillegg er det et sterkt behov for mer lokalt virke fra områdene rundt våre industrianlegg. Dette for å kunne redusere kostnadene med inntransport. Transportkostnadene har økt i tråd med den generelle prisøkningen, uavhengig av tømmerprisene.

Allskog må forholde seg til denne virkeligheten, og vår primære oppgave er å sikre den best mulige prisen på tømmeret, men også sikre et avtalt volum til en konkurransedyktig pris med våre kjøpere. Våre tømmerkjøpere, som er dagens industri, er opptatt av samme langsiktighet som oss.

Prisen på tømmer for 2012 er satt i reelle forhandlinger, og Allskog er ingen monopolist. Vi ønsker

konkurranse for å bli bedre som samarbeidspartner for våre eiere, og forhåpentlig gi bedre økonomiske betingelser.

Allskog er sammen med aktører i skogindustrien, skogsentreprenører og transportører en del av en stor verdikjede. I enkelte saker vil vi ha samme interesse, typisk når det gjelder overordnede rammebetingelser for å få fram mer lokalt tømmer. I disse tilfellene står vi sterkere i fellesskap. Det er absolutt ingen motsetning mellom dette og å forhandle med skogindustrien for økt tømmerpris. Tvert imot.

Allskog vil aldri opptre på en måte som ikke fremmer lønnsomhet for skogeier på kort eller lang sikt.